




ERFOLGREICH PRÄSENTIEREN & AUFTRETEN



Wie oft kommt es vor, dass exzellente Ideen und gute Inhalte nicht gehört werden, weil sie schlecht strukturiert sind oder langweilig vorgetragen werden? Jeder Mitarbeiter, der Kollegen oder Kunden überzeugen möchte oder wichtige Ideen weitergeben muss, sollte gut kommunizieren können.

Das gilt besonders für Präsentationen. In diesem Training lernen Teilnehmer, wie sie Präsentationen so vorbereiten und organisieren, dass die Inhalte leicht verständlich und nachvollziehbar sind.

Der Hauptfokus des Trainings liegt jedoch darauf, wie Inhalte präsentiert werden, damit sie glaubwürdig und überzeugend sind.

Die Techniken und Fähigkeiten, die in diesem Training vermittelt werden, bieten ebenfalls ein leicht nachvollziehbares Rahmengerüst, um auch in anderen Situationen wie z.B. Meetings, 1:1 Gesprächen und Telefonkonferenzen wirkungsvoller zu kommunizieren.



Das Ziel des Trainings ist, dass die Teilnehmer die wichtigen Aspekte überzeugender Präsentationen und wirkungsvollen Auftretens nicht nur verstehen sondern auch einüben.

- Vermittlung eines leicht anwendbaren Rahmengerüsts für überzeugende non-verbale Kommunikations- und Präsentationstechniken.
- Überzeugende Strukturierung des Inhaltes einer Präsentation.
- Effektiver Einsatz visueller Hilfsmittel, zur visuellen Unterstützung.
- Gestaltung von Unterlagen, damit diese leicht verständlich sind und tatsächlich gelesen werden.
- Effektiver Umgang mit schwierigen Situationen in einer Präsentation.
- Präsentation an Entscheidungsträger.



Erarbeitung von Fähigkeiten sowohl in Bezug auf das, was gesagt wird als auch non-verbale Fähigkeiten wie etwas gesagt wird.

- Interessante und publikumsfokussierte Eröffnung einer Präsentation.
- Strukturierung der Kernaussagen einer Präsentation.
- Abschluss einer Präsentation.
- Aktuelle Herausforderungen mit einzelnen Präsentationen der Teilnehmer.
- Durchführung von zahlreichen Learning by Doing Übungsfrequenzen, die aufeinander aufbauen.
- Interaktives Coaching durch den Trainer während der Übungen, Feedback von der Gruppe.
- Die Übungen sowie das Feedback werden auf Video aufgezeichnet.



Dieses Training ist so konzipiert, dass Input und Übung sich ständig abwechseln. Die Präsentationstechniken werden sukzessive sehr anschaulich und unterhaltsam vermittelt und anhand von Beispielen / Inhalten, die die Teilnehmer mit in das Training bringen eingeübt.

Es wird anhand von realen Praxisbeispielen gearbeitet. Insgesamt gibt es 6 Übungsfrequenzen vor der Kamera. Alle Videos werden für jeden Teilnehmer auf dessen Smart Phone aufgezeichnet, und stehen dem Teilnehmer nach den Training zur Verfügung. Auch das Trainer- und Gruppenfeedback zu den einzelnen Übungsfrequenzen wird aufgezeichnet.

Dieses Training dauert 2 Tage.



Alle Mitarbeiter, die intern oder extern präsentieren und überzeugen müssen, sei es an Kollegen, andere Teams, Manager, Kunden oder Entscheider.

Preis pro Person: 1.490,- (inkl. MwSt.)

Mehr Informationen finden Sie im Akademiebereich auf unserer Website unter:

www.circletraining.de/akademie

Unser Ansprechpartner bei Fragen:
Gereon Hagenau
gereon.hagenau@circletraining.de